

Arbeitsblatt Compagneur Business Plan*



1. WER bin ich in 5 Sätzen

2. WAS ist mein Business/meine Geschäftsidee?

3. WARUM mache ich das?

6. WIE sieht mein Kundenavatar (einer, mehrere?) aus?
in Worten

7. WO erreiche ich meine Kunden?
online (ja, nein, welcher Kanal)

8. Mein Auftritt (wo finden mich meine Kunden)

- v eigene Homepage LinkedIn privat LinkedIn Unternehmen Facebook privat Facebook Unternehmen Insta

* unsere Assoziationen mit diesem Wort sind nicht immer positiv. Es klingt nach Arbeit und nach etwas, was nur der Bankberater verlangt für seine staubigen Akten.

ABER tatsächlich ist der BP in seinen Grundzügen eines der wichtigsten Elemente um die Selbstständigkeit zu steuern. Es geht nicht darum, einen Roman zu schreiben, sondern darum, für sich selbst einen Fahrplan zu kreieren, damit man für alles (oder das meiste) vorbereitet ist. Deshalb sehe ich den BP nicht als Abkürzung für Business Plan, sondern für "Be Prepared". Schon das Ausfüllen diese Templates, wird dir zeigen, was du und deine Geschäftsidee ausmachen und wo die Reise euch hinführen könnte.

4. Passen "ich" und "Idee" zusammen? / bin ich glaubwürdig?

5. Wie kann ich durch meine Worte und Taten zeigen, dass wir eines sind?

in Bilder (Tipp: schneide dir deinen Avatar doch aus Zeitschriften und Zeitungen zusammen)

offline (ja, nein, durch welche Maßnahmen)

Feedback?

vereinbare mit uns ein kostenloses 30-menütiges Telefongespräch

www.compagneur.com